

Guía Sistema de Evaluación Etapa Evaluación Técnica

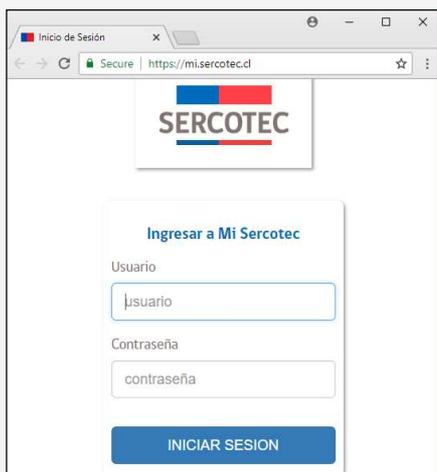


Profesional de Gerencia de Programas, Ejecutivo de Fomento y Ejecutivo Agente Operador de Sercotec

Alcance de esta guía: Entendemos como evaluación técnica, al proceso por medio del cual, el agente operador de Sercotec evaluará las preguntas Canvas y video Pitch, considerando los criterios establecidos para postulaciones admisibles de cada convocatoria.

1 ACCESO AL SISTEMA

Ingrese a la plataforma mi.sercotec.cl y acceda con sus credenciales de Sercotec.



Ingrese al Sistema de Evaluación



2

PROCESO EVALUACIÓN TÉCNICA

Perfil: Agente Operador de Sercotec.

Filtre por **Programa e Instrumento** y presione el botón **Buscar**.

Procesos de Evaluación

Región: Región Metropolitana
 Instrumento: Emprende
 Programa: Programa Emprendedores 2019
 Código BP: []

Región	Instrumento	Línea de Acción	Proyecto	Código BP	Estado	Acción
Región Metropolitana	Emprende		Capital Abeja Emprende	162839	Configurado	
Región Metropolitana	Emprende		Capital Semilla Emprende	163004	Configurado	

A continuación, presione el **botón verde** (ícono play).



Cargaré la convocatoria con las etapas de admisibilidad y evaluación.

Región: Región Metropolitana
 Instrumento: Emprende
 Programa: Programa Emprendedores
 Proyecto: Capital Abeja Emprende
 Código BP: 162839

Exportar Admisibilidades
 Exportar Puntaje por Ámbito
 Exportar Grupos SII

Edad Inicio de Actividades en Primera Categoría Sexo Deudas Tributarias Rendiciones Pendientes Deudas Laborales Prácticas Antisindicales Incumpl. Contrato Resumen Admisibilidad

Corte de Puntaje de Convocatoria Evaluación Técnica Evaluación CER Nota de Corte Resumen Evaluación

Descripción: Persona natural, mayor de edad

Valor Admitido	Total Admitidos	Valor	Total
- Mayor o igual que: 18	5005		7
			5011

RUN/RUT	Nombre	Puntaje	Valor	Fecha Ejecución	Admisión	Estado Postulación	Estado	Cambiar
16491472-0 / 16491472-0	Ivan Alejandro Quiñones Bastias	0,000	32	23/04/2019	Aprobado	Iniciada		
16944687-3 / 16944687-3	CAMILA ANDREA GORMAZ GARCÍA	0,000	31	17/04/2019	Aprobado	Iniciada		
11658410-7 / 11658410-7	Séfora Karina beatriz Salinas Gutiérrez	0,000	49	23/04/2019	Aprobado	Enviada		
10346817-5 / 10346817-5	Laura Ammeris Rebeasso Gonzales	0,000	54	02/04/2019	Aprobado	Iniciada		

3

Para dirigirse a la **Evaluación Técnica** haga clic en la pestaña **Resumen Admisibilidades** y luego presione el botón **Siguiente**.

Inicio de Actividades en Primera Categoría Región Cursos Deudas Tributarias Deudas Laborales Rendiciones Pendientes Prácticas Antisindicales Ventas Contrato

Beneficiario Anterior Domicilio comercial Giro comercial **Resumen Admisibilidad** Corte de Puntaje de Convocatoria Evaluación Técnica Evaluación CER Nota de Corte

Resumen Evaluación

Total de Postulantes	367		
Total Pre-Admisibles	367		
Total Admisibles	312		
Total No Admisibles	55		
Total Omitidos	0		

5286035-0 / 5286035-0	Jorge Ulloa Sach	571,064	✓
4424345-8 / 4424345-8	ENRIQUE JOSÉ SEGUNDO TEILLIER SALAZAR	569,944	✓
6790849-K / 6790849-K	MAGLENIS DEL CARMEN LEIVA RÍOS	569,278	✓
17499251-7 / 17499251-7	JORGE ANDRÉS FUENTES REYES	567,614	✓
13818377-7 / 13818377-7	ALEJANDRA ANDREA CASTRO TERÁN	564,938	✓
14074578-2 / 14074578-2	MARLENE DENNISE GAETE CASTILLO	564,894	✓
7375611-1 / 76145545-1	SOC. INMOBILIARIA LAS VERTIENTES	564,610	✓
10136692-8 / 76194573-4	MONICA KRUIUSE APART HOTEL LAS VIOLETAS EIRL	554,153	✓

Al presionar el botón **Siguiente** cargará la pestaña **Corte de Puntaje de Convocatoria**, para cambiar a la pestaña de **Evaluación Técnica** presione nuevamente el botón **Siguiente**.

Inicio de Actividades en Primera Categoría Región Cursos Deudas Tributarias Deudas Laborales Rendiciones Pendientes Prácticas Antisindicales Ventas Contrato

Beneficiario Anterior Domicilio comercial Giro comercial Resumen Admisibilidad **Corte de Puntaje de Convocatoria** Evaluación Técnica Evaluación CER Nota de Corte

Resumen Evaluación

Puntaje de Corte:

Total Sobre Corte	148		
Total Bajo Corte	0		
Total	148		

4424345-8 / 4424345-8	ENRIQUE JOSÉ SEGUNDO TEILLIER SALAZAR	569,944	✓
6790849-K / 6790849-K	MAGLENIS DEL CARMEN LEIVA RÍOS	569,278	✓
17499251-7 / 17499251-7	JORGE ANDRÉS FUENTES REYES	567,614	✓
13818377-7 / 13818377-7	ALEJANDRA ANDREA CASTRO TERÁN	564,938	✓
14074578-2 / 14074578-2	MARLENE DENNISE GAETE CASTILLO	564,894	✓
7375611-1 / 76145545-1	SOC. INMOBILIARIA LAS VERTIENTES	564,610	✓
10136692-8 / 76194573-4	MONICA KRUIUSE APART HOTEL LAS VIOLETAS EIRL	554,153	✓
15782348-5 / 15782348-5	FRANCISCO JOEL PATRICIO IRIBARRA ORELLANA	547,452	✓

4

En la pestaña de **Evaluación Técnica** se visualizará el listado de postulantes que son admisibles y cumplen con los criterios establecidos.

Resumen Evaluación

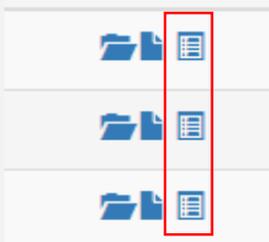
Total 148

RUN/RUT	Nombre	Nota	Promedio	Puntaje	Recomendado	Comentario
13396081-3 / 13396081-3	CAMILO ENRIQUE CURILAO MENDEZ	0,0		609,220		
10744081-K / 10744081-K	ARIEL ARDITI GLUZMAN	0,0		585,316		
13398908-0 / 13398908-0	Carmen Gloria Peña Colipe	0,0		580,024		
16656827-7 / 76856325-K	NEWENKELEN SPA	0,0		580,024		
6066412-9 / 78204310-2	Sociedad Turística Loncotraro SPA	0,0		578,904		
12743474-3 / 76815121-0	Turismo y Comercial Montevivo Limitada	0,0		577,738		
5600675-3 / 5600675-3	Nicolasa María Castro Muñoz	0,0		576,856		

Exportar Cerrar Ev Visar
Reporte Evaluados Exportar Evaluación Manual
Importar Cargar Planilla

Volver Siguiente

Para comenzar a evaluar a los postulantes se debe presionar el botón **Asignar notas**.



Al presionar el botón **Asignar notas** cargará la pantalla de asignación de notas de **Evaluación Técnica** para las preguntas de **Canvas** y **Pitch**. Las preguntas Canvas se encuentran en la pestaña que lleva este nombre, al igual que las de video Pitch.

Asignación de Notas

Información de la postulación

Rut postulante: 13396081-3 Nombre postulante: CAMILO ENRIQUE CURILAO MENDEZ
Rut persona: 13396081-3 Nombre persona: CAMILO ENRIQUE CURILAO MENDEZ

Canvas Pitch

¿Quiénes son los clientes a los cuales les estamos entregando valor? ¿Cuáles son los segmentos más importantes de clientes a los que apunta nuestro negocio?

R: La principal clientela son personas naturales, de ambos sexos, principalmente familias compuestas por turistas y visitantes que disfrutan de la zona costera, cuyas edades fluctúan entre los 6 a 65 años, en temporada baja, provienen principalmente de Temuco y sus alrededores (50 %) y Puerto Saavedra (50 %), en temporada alta la distribución está dada por un 50 % de clientes nacionales, en su mayoría de Temuco, VIII Región y Santiago, y el restante corresponden a extranjeros (Argentina, Alemania, Europa en gral.) También contamos con una clientela institucional, compuesta por organizaciones publicas-privadas y empresas, Municipios y Servicios públicos, que están demandando servicios gastronómicos (banquetería y mantelería), cuando realizan charlas, talleres, seminarios y visita de delegaciones a la comuna. Se estima que anualmente el número de clientes oscila entre los 2000 y 3000 personas en temporada alta, y 2000 a 2500 clientes en temporada baja

Seleccione i

Ingrese su comentario...

Calificar

¿Por qué debería preferirme el segmento de clientes al que apunta mi idea de negocio, y no quedarse con la competencia?

R: La propuesta de valor, es disponer de una amplia oferta de productos y servicio basado en la tradición gastronómica marina orientada a satisfacer la demanda culinaria de clientes que están en búsqueda de las raíces de la cocina tradicional. La empresa cuenta con una excelente ubicación, colindante al camino que une Puerto Saavedra con el sector la playa, los precios accesibles y más bajos que la competencia, (hasta 10% menor), mencionar además que su dueño fue maestro de cocina de los principales restaurant de la comuna con más de 20 años de experiencia en el rubro, con recetas únicas celosamente guardadas por el maestro chef.

Seleccione i

Ingrese su comentario...

Calificar

Nota Canvas: 0(60%)
Nota Pitch: 0(40%)
Nota Final: 0

Volver Guardar Borrador Guardar nota final

Calificar

A medida que el agente operador complete las notas según los criterios disponibles para cada pregunta, al final de la pantalla de Asignación de Notas se visualizará el resultado de Nota Canvas, Nota Pitch y la Nota Final. Las notas se irán calculando de acuerdo al porcentaje informado en la pantalla.

En la sección final además existen tres botones, Volver, Guardar Borrador y Guardar nota final:

- **Volver:** regresa a la lista de postulantes.
- **Guardar Borrador:** graba de forma parcial las notas ingresadas.
- **Guardar nota final:** graba la nota final y se visualiza en la lista de postulantes en la pestaña de Evaluación Técnica.

Para ingresar la nota para cada pregunta en **Canvas**, se debe seleccionar desde la lista de nota.



¿Cuáles son los segmentos más importantes de clientes a los que apunta nuestro negocio?

Las familias compuestas por turistas y visitantes que disfrutan de la zona costera, principalmente de Temuco y sus alrededores (50 %) y Puerto Saavedra (50 %), en la mayoría de Temuco, VIII Región y Santiago, y el restante corresponden a la familia institucional, compuesta por organizaciones públicas-privadas y empresas; (arquitectura y mantelería), cuando realizan charlas, talleres, seminarios y visitas a entre los 2000 y 3000 personas en temporada alta, y 2000 a 2500 clientes

Seleccione 

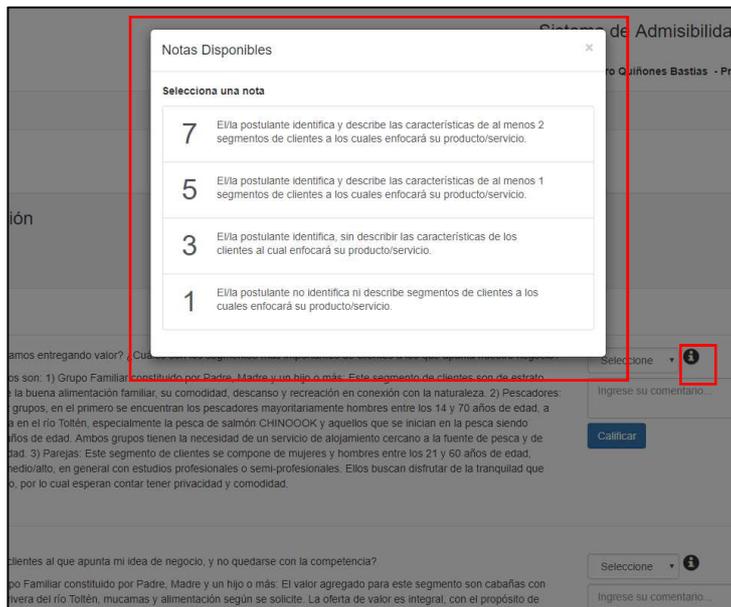
Ingrese su comentario...

Calificar

Para guardar la nota de cada pregunta Canvas o Pitch debe presionar el botón **Calificar**. En el ícono de información, puede revisar que significa cada calificación.



Al hacer clic en el ícono de información, se desplegará una ventana modal donde se indica el significado de cada nota. Otra forma de asignar la nota es hacer clic en el número.



Notas Disponibles

Selecciona una nota

- 7 El/la postulante identifica y describe las características de al menos 2 segmentos de clientes a los cuales enfocará su producto/servicio.
- 5 El/la postulante identifica y describe las características de al menos 1 segmentos de clientes a los cuales enfocará su producto/servicio.
- 3 El/la postulante identifica, sin describir las características de los clientes al cual enfocará su producto/servicio.
- 1 El/la postulante no identifica ni describe segmentos de clientes a los cuales enfocará su producto/servicio.

¿Cómo vamos entregando valor? ¿Cuáles son los segmentos de clientes a los que apunta mi idea de negocio, y no quedarse con la competencia?

Los segmentos de clientes son: 1) Grupo Familiar constituido por Padre, Madre y un hijo o más. Este segmento de clientes son de estrato medio/bajo, buscan la buena alimentación familiar, su comodidad, descanso y recreación en conexión con la naturaleza. 2) Pescadores: Este segmento de clientes se compone de grupos, en el primero se encuentran los pescadores mayoritariamente hombres entre los 14 y 70 años de edad, a quienes les gusta pescar en el río Toltén, especialmente la pesca de salmón CHINOOK y aquellos que se inician en la pesca siendo niños de edad. Ambos grupos tienen la necesidad de un servicio de alojamiento cercano a la fuente de pesca y de recreación. 3) Parejas. Este segmento de clientes se compone de mujeres y hombres entre los 21 y 60 años de edad, que buscan un espacio tranquilo, medio/alto, en general con estudios profesionales o semi-profesionales. Ellos buscan disfrutar de la tranquilidad y privacidad, por lo cual esperan contar tener privacidad y comodidad.

Seleccione 

Ingrese su comentario...

Calificar

RECUERDE: Grabar cada cierto tiempo para no perder el trabajo realizado haciendo clic en el botón Guardar Borrador al final de la página.

5

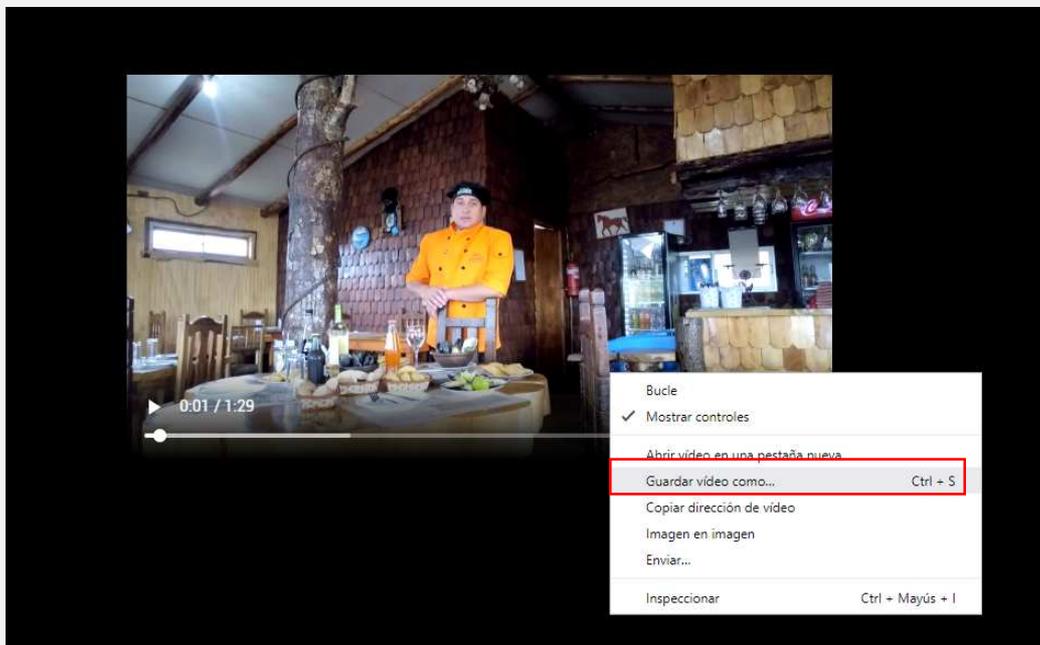
Para visualizar el video haga clic en la pestaña **Pitch**.

Al cargar la pestaña de video Pitch cargarán los archivos que subió el postulante. El archivo multimedia se agrupará en la sección de **VIDEO**, donde se indica el nombre de la pregunta **“Describe su idea de negocio a través de un video”**.

Para visualizar el video debe hacer clic en el botón **Ver**.



Para descargar el video haga clic en el botón derecho del mouse sobre la visualización del video y seleccione **“Guardar video como...”**



5

Para guardar la nota final de la Evaluación Técnica haga clic en **Guardar nota final**.

El sistema validará que todas las notas estén ingresadas para grabar la nota final en la lista de postulantes.



La nota final de un postulante puede ser cambiada hasta el **cierre y visación** de la evaluación técnica.

Importante: Luego de cerrar la evaluación técnica el sistema no permitirá editar registros por postulantes.